

Combodo, société grenobloise créée en 2010, est éditrice du logiciel Open Source iTop. En forte croissance depuis plusieurs années, Combodo est maintenant reconnue comme un acteur important sur son marché. Poursuivre la croissance est l'ambition qui anime les 27 personnes de Combodo.

Dans le domaine de la gestion des infrastructures et des services informatiques, iTop connaît un véritable engouement. Avec plus de 10 000 usagers actifs dans le monde, iTop est d'ores et déjà une référence que de nombreuses entreprises ont choisie, parmi lesquelles, la Gendarmerie Nationale, OUI.SNCF, Euromaster, Visa, Capgemini, Botanic.

Pourquoi nous rejoindre ? Parce que notre culture d'entreprise, centrée sur l'humain, fait rimer plaisir, travail, créativité et efficacité. Parce que nous développons une forte pratique du travail en équipe et permettons à chacun d'exprimer sa créativité. Notre credo : être à la pointe de l'innovation et du service aux clients.

## Un(e) ingénieur(e) d'affaires

### Votre mission

Vous aurez pour mission, au sein de l'équipe commerciale, d'assurer la croissance de Combodo par le développement de nouveaux clients et l'augmentation du chiffre d'affaires sur la base installée. Vous négocieriez les contrats d'abonnement ou de réalisations forfaitaires, et en suivrez l'exécution.

Plus précisément, vous serez en charge de :

- ⇒ Définir et mettre en œuvre une stratégie commerciale
- ⇒ Qualifier les opportunités
- ⇒ Répondre aux appels d'offres, convaincre et conclure
- ⇒ Entretenir des contacts réguliers avec les clients clés
- ⇒ Détecter des opportunités de ventes additionnelles

Le poste est basé au siège de l'entreprise à Echirrolles (38). Vous décidez de vos déplacements suivant les besoins de 0 à 50% du temps.

### Votre profil

Vous avez un appétit prononcé pour la vente en cycle long. Vous connaissez le secteur informatique. Vous disposez d'une expérience d'au moins 5 ans idéalement chez un éditeur ou une société des services. Reconnu pour votre fibre commerciale et votre esprit d'équipe, vous aimez les processus de vente de produits complexes et à forte valeur ajoutée. Dépasser vos objectifs fait partie de votre ADN. Vous souhaitez donner un nouvel élan à votre carrière.

Vous écrivez et parlez couramment en anglais.

Vous souhaitez rejoindre une structure à taille humaine en fort développement, dont la culture d'entreprise repose à fois sur la confiance et l'autonomie.

Vous avez envie de relever le défi ? Alors tentez l'aventure et rejoignez l'équipe de Combodo !

Afin de mieux connaître l'équipe : <https://www.combodo.com/qui-sommes-nous>

Ensuite merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation) à [jobs@combodo.com](mailto:jobs@combodo.com)

